

# PRAKTYCZNE ASPEKTY WINDYKACJI SĄDOWEJ

SPOTKANIE Z KOMORNIKAMI - PANEL WYMIANY DOŚWIADCZEŃ

19-20 Listopad, Warszawa  
Hotel Sheraton

III EDYCJA

DOŁĄCZ DO  
DIALOGU  
KOMORNIKÓW I  
WIERZCIELI



- Praktyczne aspekty współpracy wierzyciela z komornikiem- czyli jak zwiększyć efektywność działań CASE STUDIES
- Preferowane przez komornika formy komunikacji z wierzycielami CASE STUDIES
- Składniki majątkowe, które mogą podlegać zajęciu CASE STUDIES
- Egzekucja z nieruchomości. Czynności wierzyciela, komornika i sądu mające wpływ na szybkość postępowania CASE STUDIES
- Udział wierzyciela w czynnościach egzekucyjnych CASE STUDIES
- Działania polubowne na etapie sądowo - egzekucyjnym - czy warto je stosować ? CASE STUDIES
- SKŁADNIKI MAJĄTKOWE PODLEGAJĄCE ZAJĘCIU CASE STUDIES
- WYBÓR SPOSOBU EGZEKUCJI – A SZYBKOŚĆ POSTĘPOWANIA CASE STUDIES

DOŚWIADCZENIEM ORAZ SUGESTIAMI MAJĄCYMI NA CELU POPRAWĘ WSPÓŁPRACY NA  
LINII KOMORNIK-WIERZCIEL PODZIELĄ SIĘ:

Komornicy, Kancelaria RAVEN, Kofola S.A, Transcom WorldWide CMS Poland Sp.z.o.o

SREBRNI  
SPONSORZY:



EOS & M.Witon Kancelaria Prawna

PATRONI  
MEDIALNI:



## Wtorek, 19 listopada

**9:30** Rejestracja, wręczenie materiałów, poranna kawa i przywitanie

**10:00** Preferowane przez komornika formy komunikacji z wierzycielami CASE STUDIES

- Wniosek egzekucyjny
- Korespondencja komornika z wierzycielem w trakcie postępowania egzekucyjnego
- Korespondencja drogą e-mail i za pośrednictwem faksu
- Akta modelowe

**Marek Graliński, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Warszawy Mokotowa w Warszawie**

**11:15** Przerwa kawowa

**11:30** Działania polubowne na etapie sądowo - egzekucyjnym - czy warto je stosować? CASE STUDIES

- Negocjacje z dłużnikiem na etapie sądowo - egzekucyjnym (co jest korzyścią dla dłużnika, co jest korzyścią dla wierzyciela, jak się przygotować do negocjacji)
- Zawarcie ugody
  - ✓ forma ugody: ugoda sądowa / ugoda pozasądowa
  - ✓ szczegółowe klauzule, warunki zawieszające ewentualnie warunki rozwiązujące
  - ✓ wpływ negocjacji / zawarcia ugody na postępowanie sądowe / egzekucyjne

**Zbigniew Kozik, Dyrektor Działu Prawnego - Kofola SA**

**12:30** Lunch

**13:30** Profesjonalna taktyka i narzędzia efektywnie wspierające odzyskiwanie należności

- Skuteczne strategie zwiększające efektywność w postępowaniu egzekucyjnym
- Rola działu call center w procesie windykacji prawnej
- Funkcje systemu informatycznego w budowaniu efektywnego procesu windykacji Sądowej
- Współpraca z komornikiem
- Monitoring komorniczy

**Jacek Przywóski, Dyrektor Zarządzający ds. Operacyjnych - Transcom WorldWide CMS Poland Sp. z o.o.**

**14:40** Przerwa kawowa

**15:05** Składniki majątkowe, które mogą podlegać zajęciu CASE STUDIES

- zajęcie rachunków bankowych
- zajęcie wynagrodzenia za pracę (renta, emerytura)
- zajęcie ruchomości i nieruchomości
- zajęcie wierzytelności
- zajęcie papierów wartościowych, udziałów w spółce itp.

**Adam Pietrak, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Łodzi Widzewa w Łodzi**

**16:00** Przewidywane zakończenie I dnia spotkania



W dniach 12-13 luty byłem uczestnikiem konferencji "Skuteczna windykacja w sektorze B2B" zorganizowanej przez formę BMS Polska w hotelu Sheraton w Warszawie. O samej konferencji mogę się wypowiadać w samych superlatywach, zarówno jeżeli chodzi o jej sprawna i profesjonalną organizację jak i poziom biorących w niej udział uczestników, prelegentów i zwłaszcza moderatorów tej dyskusji. Na szczególną pochwałę i uznanie zasługuję fakt iż w jednym miejscu "zebrano" praktyków zajmujących się na co dzień problematyką windykacyjną z różnych dziedzin biznesowych - począwszy od branży spożywczej, budowlanej, dystrybucyjnej i na wielu innych skończywszy, dzięki czemu to spotkanie nie ograniczyło się tylko uczestnictwa w czysto akademickiej dyskusji. Powyższe zapewniło mi możliwość wymiany praktycznych poglądów z ludźmi "z branży", przyjrzeć się z bliska procesom i rozwiązaniom windykacyjno- prawnym funkcjonującym w dość odległych biznesowo od siebie branżach i co jest szczególnie bezcenne pozwoliło mi już wdrożyć część prostych rozwiązań windykacyjnych (np. welcome pack) w mojej codziennej pracy na obecnym stanowisku.

**Z windykacyjnym pozdrowieniem Konrad Burza - Whirlpool**

Środa, 20 listopad

9:30 Rejestracja, poranna kawa i przywitanie

**10:00 Egzekucja sądowa w przekazie prasowym CASE STUDIES**

- Środki masowego przekazu
- Wymiar sprawiedliwości i egzekucja sądowa w mass media
- Przekaz komornika sądowego a przekaz medialny

**Ireneusz Grobelny, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Warszawy-Pragi Południe w Warszawie**

11:00 Przerwa kawowa

**11:15 Udział wierzyciela w czynnościach egzekucyjnych CASE STUDIES**

- Podstawa podjęcia czynności egzekucyjnych z udziałem wierzyciela
- Rodzaje czynności egzekucyjnych, w których udział wierzyciela jest możliwy
- Umocowanie osób biorących udział w czynnościach egzekucyjnych
- Cel czynności terenowych
- Uprawnienia wierzyciela w trakcie czynności
- Stosowanie środków przymusu w trakcie czynności egzekucyjnych
- Najczęściej napotymane utrudnienia w skutecznym przeprowadzeniu czynności terenowych

**Leszek Cabaj, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym w Legionowie**

12:15 Lunch

**14:15 Prelekcja w duecie - WIERZycIEL - KOMORNIK: Praktyczne aspekty współpracy wierzyciela z komornikiem- czyli jak zwiększyć efektywność działań**

- Jak zwiększyć efektywność procesu egzekucyjnego?
- Jak spełnić oczekiwania komorników i wierzycieli?
- Współpraca wierzyciel-komornik – szanse i zagrożenia

**Roman Romanowski, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym Wrocław-Śródmieście;**

**Sylwester Bobowski, Radca Prawny - Kancelaria RAVEN**

15: 15 Przerwa kawowa

**15:30 Egzekucja z nieruchomości. Czynności wierzyciela, komornika i sądu mające wpływ na szybkość w postępowaniu CASE STUDIES**

- Wymogi formalne wniosku o wszczęcie egzekucji z nieruchomości
- Dalsze czynności wierzyciela w toku postępowania
- Terminowość podejmowania czynności przez wierzyciela
- Aktywność wierzyciela po przeprowadzeniu licytacji

**Andrzej Mularzuk, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Warszawy-Woli w Warszawie**

**16:15 Planowane zakończenie warsztatów, podsumowanie, uroczyste wręczenie certyfikatów**

Kancelaria Prawnicza Maciej Panfil i Partnerzy uczestniczyła w roli Sponsora w organizowanych przez Business Media Solutions konferencjach "Elektroniczne Postępowanie Upominawcze" oraz "Obrót Wierzytelnościami". Konferencje były doskonale przygotowane i zorganizowane zarówno pod względem merytorycznym jak i organizacyjnym. Warunki umowy zostały w całości zrealizowane. Pracownicy Spółki wykazali się profesjonalizmem i zaangażowaniem. Polecamy współpracę z Business Media Solutions przy okazji kolejnych edycji spotkań.

**Zbigniew Dębski - Kancelaria MACIEJ PANFIL I PARTNERZY**

Konferencje organizowane przez BMS to przede wszystkim możliwość poznania ekspertów z rynku. Kuluarowa wymiana doświadczeń oraz wiedza przekazywana podczas prelekcji dają inspirację oraz umożliwiają zapoznanie ze potencjalnymi rozwiązaniami, które w konsekwencji można zastosować w swoich obszarach biznesowych. Jako wielokrotny uczestnik, jak i prelegent polecam udział w spotkaniach BMS-u.

**Anna Witkowska - PROVIDENT**


**Sylwester Bobowski, Radca Prawny – Kancelaria RAVEN**

Radca prawny, absolwent Wydziału Prawa i Administracji Uniwersytetu Wrocławskiego. Po ukończeniu studiów doświadczenie zawodowe zdobywał w instytucjach finansowych, m.in. w banku PEKAO S.A., gdzie zajmował stanowiska: Managera ds. Zmian i Dyrektora Oddziału Banku. W 2007 roku dołączył do zespołu radców prawnych Kancelarii Prawnej RAVEN Krupa & Stańko sp. k., należącej do Grupy Kapitałowej KRUK we Wrocławiu, gdzie aktualnie współuczestniczy w zarządzaniu kancelarią. Kancelaria Prawna RAVEN zajmuje się szeroko pojętymi usługami windykacji sądowo-egzekucyjnej i zarządzaniem wierzytelnościami.


**adw. Zbigniew Kozik, Dyrektor Działu Prawnego – Kofola S.A**

Dyrektor Działu Prawnego Kofola SA i Hoop Polska sp. z o.o. adwokat zajmujący się od ponad 10 lat problematyką związaną windykacją pozasądową i sądową należności w obrocie B2B. Absolwent WPiA Uniwersytetu Łódzkiego, Ukończył aplikację sądową przy Sądzie Okręgowym w Płocku zakończoną złożeniem egzaminu sędziowskiego. Mecenas Zbigniew Kozik specjalizuje się w prawie cywilnym i handlowym ze szczególnym uwzględnieniem prawa spółek oraz prawa papierów wartościowych.


**Jacek Przywóski, Dyrektor Zarządzający ds. Operacyjnych, Prokurent - Transcom WorldWide CMS Poland Sp. z o.o.**

Absolwent Wydziału Prawa, Administracji i Ekonomii Uniwersytetu Wrocławskiego oraz podyplomowych studiów bankowości w Wyższej Szkole Bankowej we Wrocławiu. Zdobycie doświadczenie prowadząc obsługę prawną wierzytelności klientów Transcom CMS Poland oraz Kancelarii Prawnej Transcom J. Żmijewska-Siadak sp.k. z sektora bankowego, NBFI (non-bank financial institution) oraz telekomunikacyjnego. Pełni funkcję Administratora Bezpieczeństwa Informacji. Jest także Pełnomocnikiem ds. Systemów Zarządzania Jakości ISO. Członek Komisji Etyki Konferencji Przedsiębiorstw Finansowych w Polsce.


**Marek Graliński, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Warszawy Mokotowa w Warszawie**

Komornik przy Sądzie Rejonowym dla Warszawy Mokotowa w Warszawie Marek Graliński pełniący obowiązki od roku 2006. Ukończył studia na Uniwersytecie Warszawskim.


**Andrzej Mularzuk, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Warszawy-Woli w Warszawie**

Komornik sądowy od 1988 roku. Członek organów samorządu zawodowego komorników sądowych.


**Adam Pietrak, Komornik sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Łodzi Widzewa w Łodzi**

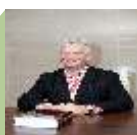
W 1997 roku ukończyłem studia prawnicze na Uniwersytecie Warszawskim na Wydziale Prawa i Administracji. W latach 1998-2000 odbyłem aplikację komorniczą, następnie w dniu 01/08/2000r zostałem powołany przez Ministra Sprawiedliwości na stanowisko Komornika Sądowego dla Łodzi-Widzewa. Prowadziłem m.in. następujące szkolenia z zakresu egzekucji: ING Bank Śląski - Magellan S.A. - dla aplikantów komorniczych w Izbie Komorniczej w Łodzi. Uczestniczyłem w następujących szkoleniach: „Pełnomocnik ds. jakości wobec nowych wyzwań – rozwój systemów zarządzania” - organizowanym przez firmę DEKRA, „Negocjacje z dłużnikami” - organizowanym przez Dziennik Gazetę Prawną, „Telewindykacja – czyli trudne rozmowy o pieniądzu przez telefon” – organizowanym przez Krajowy Rejestr Długów, „Po drugiej stronie stołu – czyli sztuka negocjacji z dłużnikiem” - organizowanym przez Krajowy Rejestr Długów.


**Leszek Cabaj, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym w Legionowie**

Absolwent Wydziału Prawa Uniwersytetu Śląskiego w Katowicach (rok ukończenia 2000 ), związany z zawodem komornika sądowego od 2000 roku, 17.06.2005 roku powołany na stanowisko Komornika Sądowego przy Sądzie Rejonowym w Legionowie. Działalność samorządowa: 2006-2010 członek Komisji Rewizyjnej Izby Komorniczej w Warszawie, 2010 - nadal Sekretarz Rady Izby Komorniczej w Warszawie, 2012 - nadal Komornik wizytator Krajowej Rady Komorniczej


**Ireneusz Grobelny, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Warszawy Pragi-Południe w Warszawie**

Absolwent Wydziału Prawa oraz Wydziału Socjologii Uniwersytetu Szczecińskiego. Zajmuje się egzekucją sądową od 20 lat, pełni funkcję komornika sądowego od lat 11.


**Roman Romanowski, Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Wrocławia-Śródmieście**

Komornik Sądowy przy Sądzie Rejonowym dla Wrocławia Śródmieścia Członek Rady Izby Komorniczej we Wrocławiu. W latach 1992 – 1997r. ukończył wyższe studia prawnicze na Wydziale Prawa i Administracji Uniwersytetu Wrocławskiego, od roku 1998r zatrudniony w kancelarii komorniczej jako aplikant a następnie od roku 2000 w charakterze asesora. W roku 2006 powołany na stanowisko komornika sądowego przy Sądzie Rejonowym dla Wrocławia Śródmieścia. W roku 2009 wybrany na członka Rady Izby Komorniczej we Wrocławiu.