

Warsztat

Efektywne przywództwo- Warsztat

Warszawa, 16-18 październik



- Spotkanie przygotowane zostało wszechstronie: połączyliśmy doświadczenie biznesowe z praktyką trenerską .
- Kompetencje Trenera potwierdzają uzyskane dyplomy: jest certyfikowanym facylitatorem, trenerem, coachem grupowym i zespołowym.
- Stawiamy na praktyczne zajęcia– zamiast przeładowanych teorią wkładów, proponujemy sprawdzone metody warsztatowe

Zgłoś swój udział już dziś!

☎ 530 755 339

✉ ewa.rokicka@bmspolska.pl

- **Czas szkolenia: 3 dni/21h godzin szkoleniowych**

- **Adresaci:**

menedżerowie, którzy awansowali w organizacji, przygotowują się do objęcia roli kierowniczej, zostali zatrudnieni jako menedżer istniejącego zespołu oraz menedżerowie, którzy chcą doskonalić się jako przywódcy – max. 12 osób

- **Metody:**

dyskusje i ćwiczenia w grupie oraz praca indywidualna, scenki, prezentacje, miniwykłady, symulacje oparte na prawdziwych przykładach, obserwacje i informacja zwrotna

- **Korzyści dla uczestników:**

- Wiedza z zakresu przywództwa
- Umiejętność budowania własnego autorytetu
- Praktyczne umiejętności przywódcze
- Wiedza o różnych stylach przywództwa
- Świadomość własnego stylu przywództwa
- Umiejętność komunikacji z pracownikami, informacja zwrotna
- Podniesienie efektywności własnej (zarządzanie sobą w czasie)
- Umiejętność radzenia ze stresem i sytuacjami konfliktowymi
- Świadomość najczęściej popełnianych błędów

„
Jako pracownik korporacji uczestniczyłem w wielu tzw. szkoleniach miękkich. Zatem po szkoleniu „Magia Wystąpień” nie spodziewałem się niczego nowego. Ale już po pierwszych 5 minutach, wiedziałem, że to nie jest zwykłe szkolenie miękkie, Piotr świetnie wciąga w interakcję, angażuje uczestników do naturalnego wysiłku. Takie szkolenie może być nawet początkiem do zmiany osobowości.

Wojciech Brewczyński, Warta S.A.



Joanna Adamska

Trener biznesu, coach, certyfikowany facilitator Lego Serious Play, manager i ekspert badań marketingowych z ponad 20letnim doświadczeniem w biznesie.

Doświadczony sprzedawca i negocjator – przez 8 lat nieustannie pracowałam z projektami ad-hoc z producentami FMCG, przez ponad 3 lata na co dzień negocjowałam długofalowe kontrakty z sieciami detalicznymi. Wiele lat zarządzałam zespołami, znajdując w tym radość i inspirację.

Nieprzerwanie od 1994 roku byłam związana z branżą FMCG, w różnych rolach. 13 lat pracy w Mars Inc., początkowo w obszarze planowania finansowego, następnie w badaniach marketingowych. W latach 2007 - 2016 związana byłam z firmą Nielsen, gdzie zajmowałam stanowiska Retailer Services Director, Consumer Research Director czy Platinum Clients Business Partner. Byłam też członkiem zespołu zarządzającego Nielsen Polska. Często reprezentowałam pracodawcę jako prelegent na uznanych konferencjach i wydarzeniach branżowych.

Prowadząca i autor cykli szkoleń wewnętrznych na temat badań konsumenckich, wystąpień publicznych, umiejętności negocjacyjnych i managerskich w Nielsen. Pełniłam rolę audytora i egzaminatora wewnętrznych trenerów biznesu. Uczestniczyłam we wprowadzaniu kultury coachingowej w organizacji.

Mocno skoncentrowana na praktycznych aspektach szkoleń i rozwoju .

Zawsze poszukuję niestandardowych rozwiązań dla codziennych wyzwań – poprzez narzędzia i sposób myślenia.

Dzień 1

Istota przywództwa - poznaj siebie

- Istota przywództwa – po co w organizacji lider?
- Przywództwo a zarządzanie – czym się różnią te role? wg Kottera,
- Budowanie autorytetu (wizerunek, wartości, wizja i misja, wiarygodność),
- Zachowania i cechy przywódcy: inteligencja emocjonalna (D. Goleman), zarządzanie stresem, dążenie do samorozwoju, kompetencje lidera,

Dzień 2

Relacje z podwładnymi

- Style przywództwa (wg Reddin'a, K. Blancharda, R. Kaplana),
- Czym jest turkusowe przywództwo (wg Laloux),
- Określenie własnego preferowanego stylu przywództwa,
- Jak pracować z podwładnymi: komunikacja indywidualna, wystąpienia publiczne, informacja zwrotna, delegowanie, „empowerment”,
- Konflikt w zespole – metody rozwiązywania konfliktów, sposoby zapobiegania,

Dzień 3

Efektywność przywódcy

- Wspierające ciało i umysł: rola postawy ciała, oddechu, WLB, ubioru. Praca z przekonaniem ograniczającymi i zasobami
- Błędy najczęściej popełniane przez liderów
- Planowanie indywidualnych działań rozwojowych

“

Na początku grudnia miałem możliwość wzięcia udziału w warsztatach organizowanych przez BMS. Tematem naszego spotkania była „Magia wystąpień publicznych”

Liczyłem oczywiście, że szkolenie będzie w jakiejś mierze pomocne w moich wystąpieniach, ale... Zasadniczo wiem już na tyle dużo, że wielu nowości nie oczekiwałem. Z niekłamaną radością mogę przyznać, że bardzo się pomyliłem. To najbardziej inspirujące i ciekawie spędzone 8 godzin wśród szkoleń w jakich miałem przyjemność uczestniczyć. Jak radzić sobie ze stresem, jak mówić aby nas słuchano, jaką postawę przyjąć podczas wystąpienia, mimika, gestykulacja, najnowsze trendy w przygotowywaniu prezentacji i wiele innych tematów. Do tego bardzo profesjonalny prowadzący merytoryczny i świetna obsługa szkolenia. Po prawie ośmiu godzinach wytężonej pracy w bardzo kameralnej grupie współuczestników, żal było wychodzić. Bardzo polecam!

Mariusz Kłosowski, Gothaer